

ARBEITEN BEI BADA



WIR SUCHEN MOTIVIERTE MITARBEITER MIT IDEEN & LEIDENSCHAFT

Als mittelständisches Unternehmen hat sich die Bada AG mit hochwertigen Produkten und innovativen Ideen in der Herstellung und im Vertrieb von technischen Thermoplasten und Elastomeren für die Spritzgussindustrie einen Namen gemacht.

Service, Flexibilität und Kundenorientierung leben von unseren Mitarbeitern und deren Ideen. Die Kundenzufriedenheit ist tagtäglich oberstes Ziel. Erfolgreiche Lösungen realisieren unsere Mitarbeiter mit dem nötigen Gestaltungsfreiraum und Teamgeist.

Wenn Sie uns bei unseren vielfältigen Aufgaben unterstützen möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

IM RAHMEN DER NACHFOLGEPLANUNG SUCHEN WIR ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT EINEN MOTIVIERTEN UND ENGAGIERTEN

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) / AUßENDIENSTMITARBEITER (M/W/D) FÜR DIE ANWENDUNGSTECHNISCHE MARKTENTWICKLUNG

In dieser Funktion tragen Sie die Verkaufsverantwortung für ein definiertes Verkaufsgebiet und den dazugehörigen Kundenkreis in **Süddeutschland, Schweiz, Österreich**.

Dabei arbeiten Sie eng mit dem Vertriebsinnendienst sowie der Anwendungstechnik und Entwicklung zusammen.

IHRE TÄTIGKEITEN:

- Technische Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Projekt- und Neukundenakquise
- Definition geeigneter Produkte entsprechend der vom Kunden vorgegebenen Spezifikationen
- Technische Begleitung von Neuprojekten und Neubemusterung bis zur Produktfreigabe
- Ermitteln von Marktpotentialen für das bestehende sowie künftige Produktportfolio
- Definition der Anforderungen an Produktneu- und Weiterentwicklungen
- Unterstützung der QS-Abteilung bei der Reklamationsbearbeitung
- Überwachung des Vertriebs Erfolgs im definierten Verkaufsgebiet

IHR PROFIL:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder alternativ eine abgeschlossene kunststofftechnische Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Verkaufserfahrung mit technischen, erklärungsbedürftigen Produkten
- Einschlägige Berufserfahrung in der Kunststoffindustrie wünschenswert
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie ein vertrauenswürdiges und verhandlungssicheres Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Versiert im Umgang mit den gängigen EDV-Systemen
- Gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Strukturierte, lösungs- und kundenorientierte Arbeitsweise selbstständig und im Team
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Flexibilität und Belastbarkeit