



*get the difference*

## ARBEITEN BEI BADA



Als mittelständisches Unternehmen hat sich die Bada AG mit hochwertigen Produkten und innovativen Ideen in der Herstellung und im Vertrieb von technischen Thermoplasten und Elastomeren für die Spritzgussindustrie einen Namen gemacht.

Service, Flexibilität und Kundenorientierung leben von unseren Mitarbeitern und deren Ideen. Die Kundenzufriedenheit ist tagtäglich oberstes Ziel. Erfolgreiche Lösungen realisieren unsere Mitarbeiter mit dem nötigen Gestaltungsfreiraum und Teamgeist. Wir bei Bada verfügen über das nötige Know-how, die Begeisterung und den langen Atem für die richtige Lösung.

Kurze Entscheidungswege und freie Entwicklungsmöglichkeiten sind für uns selbstverständlich. Wenn Sie uns bei unseren vielfältigen Aufgaben unterstützen möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

### IM RAHMEN DER NACHFOLGEPLANUNG SUCHEN WIR AB APRIL 2025 EINEN MOTIVierten UND ENGAGierten

### **JUNIOR-VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) / JUNIOR-SALES ENGINEER (M/W/D)**

### **FÜR DIE ANWENDUNGSTECHNISCHE MARKTENTWICKLUNG BADEN-WÜRTTEMBERG/ BAYERN**

In dieser Funktion tragen Sie die Verkaufsverantwortung für ein definiertes Verkaufsgebiet und den dazugehörigen Kundenkreis. Dabei arbeiten Sie in Teamarbeit eng mit dem Vertriebsinnendienst sowie der Anwendungstechnik und Entwicklung zusammen.

#### **IHRE TÄTIGKEITEN**

- Technische Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Projekt- und Neukundenakquise
- Begleitung von Neuprojekten und Neubemusterung bis zur Produktfreigabe
- Ermitteln von Marktpotentialen für das bestehende sowie künftige Produktportfolio
- Definition der Anforderungen an Produktneu- und Weiterentwicklungen
- Unterstützung der QS-Abteilung bei der Reklamationsbearbeitung
- Überwachung des Vertriebs Erfolgs im definierten Verkaufsgebiet

#### **IHR PROFIL**

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder alternativ eine abgeschlossene kunststofftechnische Berufsausbildung
- Erste Vertriebserfahrung mit technischen, erklärungsbedürftigen Produkten wünschenswert
- Kommunikationsstarkes, engagiertes, selbstbewusstes Auftreten
- Versiert im Umgang mit MS Office
- Gute Englischkenntnisse
- Strukturierte, lösungs- und kundenorientierte Arbeitsweise selbstständig und im Team
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Flexibilität, Belastbarkeit und Reisebereitschaft